

America's Greatest Workplaces 2023

# INTERNATIONAL Newsweek

# THE CIA'S BLIND SPOT

WHAT ARE PUTIN AND ZELENSKY REALLY THINKING?



14-21-07-2023

ISSN 2052-1081



ALBANIA €6.25	CZECH REP CZK180	HOLLAND €7.00	LEBANON LL10,000	NORWAY NKR119	SERBIA RSD1035	SWITZERLAND CHF10.60
AUSTRALIA \$11.00	DENMARK DKR57	HONG KONG HK80	LITHUANIA €8.99	OMAN OR 3.250	S LEONE SLL30,000	UAE AED42
AUSTRIA €10.00	EGYPT ££ 65.00	HUNGARY FT1,800	LUXEMBOURG €790	POLAND PLN29.99	SINGAPORE \$11.95	UK £5.99
BAHRAIN BD3.5	FINLAND €7.50	IRELAND €7.00	MALTA €7.00	PORTUGAL €7.00	SLOVAKIA €6.50	US \$10.99
BELGIUM €7.00	FRANCE €7.50	ISRAEL NIS35	MONTENEGRO €8.30	QATAR QR65	SLOVENIA €8.50	ZIMBABWE ZWD4.00
CHINA RMB80	GERMANY €7.50	ITALY €7.00	MOROCCO MDH70	MALAYSIA RM27.90	SOUTH AFRICA R55.00	
CROATIA HKR70	GIBRALTAR €6.05	KUWAIT KD3.00	NEW ZEALAND \$14.00	ROMANIA LEI 42.00	SPAIN €7.00	
CYPRUS €7.00	GREECE €7.50	LATVIA €6.50	NIGERIA \$3.40C	SAUDI ARABIA SR35.00	SWEDEN SKR119	

# 'Dream plastic' experts offering fast and flexible service

Since being founded as a specialist button maker in 1919, Kanase has also established itself as a go-to manufacturer of acrylic sheets.



Kanase HQ, Wakayama

Specializing in acrylic sheets and polyester buttons, century-old Japanese company, Kanase, boasts a fully integrated manufacturing process to craft its world-class products from resin materials created in-house.

Kanase's acrylic sheets, known as 'dream plastic', have a range of applications. "They're used for products such as aquariums, displays, sign boards and furniture," says the company's president and CEO, Seido Kanaya. "Different customers have different ways of using

"We are highly recognized at home and abroad for top-level quality and advanced technology."

Seido Kanaya,  
President & CEO,  
Kanase Inc.



them. We tailor our products according to their needs."

While Kanase is in competition with giants such as Mitsubishi Chemical, Kuraray and Sumitomo Chemical in the acrylic sheets market, the firm's smaller size actually gives it certain advantages over such companies, Mr. Kanaya says. For example, it can offer a more personalized, more flexible, speedier service.

"For instance, if a customer needs 10 acrylic sheets urgently, I can call the head of the factory to change production immediately and finish the order in one night, before shipping the next day," he explains.

"Customers can receive their orders in two days. If they call bigger companies, they may be able to get the same products – but they will receive them a month later. There is a big difference in delivery time."

Kanase's button business, the company's founding activity, is



PEARL LITE buttons

currently the less profitable of the manufacturer's two main areas of expertise. However, a commitment to giving back to society fuels Kanase's determination to preserve its long-standing tradition of making high-quality buttons.

"Our most important social responsibility is to keep our employees' jobs," Mr. Kanaya says. "This is the reason why I have been very patient."

**KANASE**  
Since 1919

[www.kanase.co.jp/en.html](http://www.kanase.co.jp/en.html)

Acrylic sheets

# Especialistas en 'plásticos de ensueño' con un servicio rápido y flexible

Fundada en 1919 como fabricante de botones especiales, Kanase también se ha consolidado como uno de los principales fabricantes de láminas acrílicas.



Sede de Kanase, Wakayama

Especializada en láminas acrílicas y botones de poliéster, la empresa japonesa Kanase, con 100 años de antigüedad, cuenta con un proceso de producción totalmente integrado y fabrica sus productos de categoría mundial a partir de materiales de resina de creación propia.

Las planchas acrílicas de Kanase, conocidas como 'plásticos de ensueño', tienen una amplia gama de aplicaciones. "Se utilizan en productos como acuarios, expositores, señalización y mobiliario", explica Seido Kana-

"Nos hemos ganado una excelente reputación tanto a nivel nacional como internacional por nuestra extraordinaria calidad y avanzada tecnología."

Seido Kanaya, Presidente y Director General, Kanase Inc.



ya, presidente y director general de la empresa. "No todos los clientes tienen la misma forma de utilizarlos, por eso adaptamos nuestros productos a sus necesidades."

Aunque Kanase compite con gigantes como Mitsubishi Chemical, Kuraray y Sumitomo Chemical en el mercado de las láminas acrílicas, su pequeño tamaño le da ciertas ventajas sobre estas empresas, explica el Sr. Kanaya. Por ejemplo, puede

ofrecer un servicio más personalizado, flexible y rápido.

"Por ejemplo, si un cliente necesita urgentemente 10 láminas de acrílico, puedo llamar al director de la fábrica para que cambie inmediatamente la producción y haga el pedido de un día para otro, antes de enviarlo al día siguiente", explica. "Los clientes pueden recibir su pedido en dos días. Si acuden a empresas más grandes, pueden conseguir los mismos productos pero recibirlos un mes más tarde. Hay una gran diferencia en los plazos de entrega."



Láminas acrílicas



Botones PEARL LITE

La producción de botones, el negocio fundacional de Kanase, es actualmente la menos rentable de las dos principales áreas de especialización del fabricante. Sin embargo, el compromiso de retribuir a la sociedad alimenta la determinación de Kanase de mantener su larga tradición de producción de botones de alta calidad.

"Nuestra responsabilidad social más importante es preservar los puestos de trabajo de nuestros empleados", afirma Kanase. "Por eso he sido muy paciente."

**KANASE**

Since 1919

[www.kanase.co.jp/en.html](http://www.kanase.co.jp/en.html)

## “梦想塑料” 专家提供快速、灵活的服务

Kanase作为专业纽扣制造商成立于1919年，自成立以来，也成为亚克力板的首选制造商。



和歌山县Kanase总部

拥有百年历史的日本公司Kanase专门生产亚克力板和聚酯纽扣，拥有完全集成的制造工艺：它用内部创造的树脂材料制作世界一流的产品。

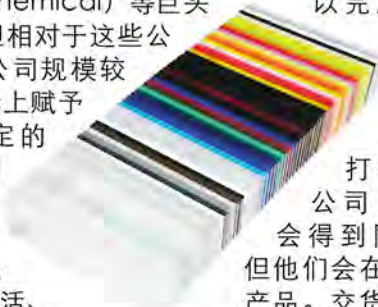
Kanase的亚克力板，被称为“梦想塑料”，有广泛的应用。“它们被用于水族馆、显示器、招牌和家具等产品。”该公司总裁兼首席执行官Seido Kanaya说，“不同的客户有不同的使用方式。我们根据他们的需求定制产品。”

“我们以一流的质量和先进的技术在国内外得到高度认可。”

Seido Kanaya,  
Kanase株式会社。  
总裁兼首席执行官



Kanaya先生说，虽然在亚克力板市场上，Kanase与三菱化学（Mitsubishi Chemical）、可乐丽（Kuraray）和住友化学（Sumitomo Chemical）等巨头竞争，但相对于这些公司，该公司规模较小，实际上赋予了它一定的优势。例如，它可以提供更个性化、更灵活、更快捷的服务。



亚克力板

“例如，如果客户急需10张亚克力板，我可以打电话给工厂负责人，立即改变生产方式，在第二天发货之前的一个晚上就可以完成订单。”他解释说，“客户可以在两天内收到订单。如果他们打电话给更大的公司，他们可能也会得到同样的产品，但他们会在一个月后收到产品。交货时间有很大的不同。”



PEARLLITE纽扣

在Kanase的两个主要专业领域中，作为公司创始业务的纽扣业务目前利润较低。然而，回馈社会的承诺促使Kanase决心保留其制作高品质纽扣的悠久传统。

“我们最重要的社会责任是保住员工的工作。”Kanaya先生说，“这就是我一直非常耐心的原因。”

**KANASE**  
Since 1919

[www.kanase.co.jp/en.html](http://www.kanase.co.jp/en.html)

# “夢のプラスチック”のエキスパートが迅速で柔軟なサービスを提供

1919年、ボタン専門メーカーとして創業した株式会社カナセは、アクリル板のトップメーカーとしての地位を確立している。



和歌山・カナセ本社

アクリル板とポリエステルボタンに特化し、100年以上の歴史を持つ株式会社カナセは、自社製造の樹脂材料から世界に通用する製品を作る一貫生産体制を誇っている。

同社のアクリル板は、“夢のプラスチック”とも呼ばれ、さまざまな用途に使われている商品だ。「水族館、ディスプレイ、看板、家具などの製品に使用されています。お客様によって、使い方はさまざまです。そこで私たちは個々のニーズに合わせて製品

「トップレベルの品質と高度な技術で国内外から評価を頂いています」

株式会社カナセ  
代表取締役社長 金谷清道



を調整しています」と金谷社長は言う。

アクリル板市場では、三菱化学、クラレ、住友化学といった大手企業と競合しているが、金谷氏は「規模が小さいからこそ、有利な点もある」と語る。例えば、よりパーソナライズされた、より柔軟でスピーディーなサービスを提供が挙げられる。

「たとえば、お客様が10枚のアクリルシートを緊急に必要とし

ている場合、工場長に電話してすぐに生産を変更し、翌日出荷する前に一晩で注文を完了することができます。

そこからお客様には2日後にお届けします。大

企業に連絡をしても同じ商品が手

に入るかもしれませんが、届くのは1カ月後なので、納期には大きな差があります」



アクリル板



PEARL LITEボタン

創業活動であるボタン事業は、同社が抱える2大領域のうち、収益性が低い方である。しかし、社会貢献への思いから、カナセは高品質なボタン作りの伝統を守り続けているのだという。

「社員の雇用を守ることが最も重要な社会的責任です。これこそが私がとても辛抱強く取り組んできた理由なのです」

**KANASE**  
Since 1919

[www.kanase.co.jp/en.html](http://www.kanase.co.jp/en.html)